

専門家登録情報 No. 1 1

| | |
|--------|---|
| 氏名 | 木村 泰三 |
| 所在地 | 神奈川県 |
| 専門分野 | 経営全般・マーケティング・資金・労務・技術・ビジネスプラン・取引適正化・事業提携・会社設立・その他（製造革新・オープンイノベーション・地域関連携・ビジネスエコシステム創造・ベンチャーサポート・事業承継・海外展開支援・組織開発・組織風土改革） |
| 所有する資格 | 日本商工会議所 一級販売士 中小企業診断士 国家資格キャリアコンサルタント 修士（経営学：MBA） 博士（経営学：PhD） |
| 経歴 | <p>【職務要約】</p> <p>大学卒業後、入社した金属製造業にて、マーケティングを中心に。自動車部門の責任者として成長戦略を策定し、素材・部品の開発から生産、サプライチェーンまでの一貫した体制のマネージメントを担当致しました。また、コーポレート部門では、アライアンス、M&A、人財育成、風土改革などのマネージメントを実践致しました。</p> <p>その後、子会社の社長、特別顧問として、延べ14年間の企業経営を経たのち、現在は経営コンサルタントおよびリサーチャーを致しております。</p> <p>【大切にしている価値観】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・経営とは人づくりであること ・事実や現場の「5ゲン主義精神」を大事にすること ・人財は内発的動機により活性化すること <p>【経営コンサルタントのミッション】</p> <ol style="list-style-type: none"> 1 経営革新、リーン生産マネージメント、ビジネスモデルのブラッシュアップ 2 新規事業の立ち上げ、事業計画策定と実践 3 マーケティング戦略の構築、新製品上市、新規顧客開拓 4 スタートアップ、ボーングローバルの立ち上げと資金調達 5 顧客価値に基づく新しい視点のサービスマーケティング 6 オープンイノベーションによる新分野進出、戦略的アライアンス、M&A 7 海外進出の迅速展開などについて、ハンズオンで伴走型のサポート |

8 その他、大学等での講義、執筆等

【登録機関】

独立行政法人日本貿易振興機構 新輸出大国コンソーシアム 業務委託パートナー

東京都 NEXs Tokyo 登録メンター

東京都・米国テキサス州 地域間経済交流事業 登録サポーター

(公財) 21 あおもり産業総合支援センター 登録専門家

(公財) 埼玉県産業振興公社 登録専門家

(公財) 静岡県産業振興財団 登録専門家

【職歴】

2022/5～現在

| 時期 (機関) | 勤務先・役職等 | 具体的職務内容 |
|-------------------|---|--|
| 2022/5～ 現在 | 合同会社産業経営研究所パートナー コンサルタント | 企業での幹部研修・営業研修 および方針展開マネジメントによる組織活性化 |
| 2019/4～ 現在 | TAIZO Business Consulting Firm 代表 | ミッションに従って、コンサルタントとして中小企業のあらゆる課題に対して伴走しながら最適解をご提供することに専念。中小企業診断士としては主に施策や補助金、助成金の支援。キャリアコンサルタントとして企業の人財のキャリア支援や組織開発を実施。 |
| 2017/7～ 2021/6 | 株式会社UACJ金属加工特別顧問 | 経営陣のサポート・指導。 1 組織再編、 2 戦略再構築 3 基幹人財の採用・育成、時期経営者育成塾の立ち上げ 4 米国・メキシコ子会社の再構築・再建 5 組織風土の革新活動 |
| 2012/6～ 2017/6 | UACJ Marketing & Processing America, Inc. | 米国拠点のマネジメント強化 1 米国での自動車部品メー |

| | | | | | |
|---------|------------------------|--|--|----------|-------------|
| | | Director | <p>カーへの供給力向上</p> <p>2 第2 拠点としてテネシー州に進出</p> <p>3 メキシコの販社設立</p> | | |
| | 2012/6～ 2017/6 | 株式会社 UACJ Marketing & Process 取締役社長 | <p>自動車素材・部品製造会社の社長として、親会社の機能分担中核会社として強化</p> <p>1 経営理念・戦略の再構築</p> <p>2 カンバン方式の高度化・生産革新</p> <p>3 安全体制の整備</p> <p>4 安定的収益体質の醸成</p> | | |
| | 2008/7～ 2012/6 | 住友軽金属工業株式会社 再就職位 常務執行役員管理本部副本部長 兼 営業本部副本部長 | <p>営業部門役員のミッション:自動車メーカーのティア1としてアルミ素材・部品の供給体制の確立と強化</p> <p>管理部門役員のミッション:アライアンス、M&A、人財開発の強化</p> | | |
| これまでの実績 | 最近の主な実績 | | | | |
| | | 支援実績 | 対象業態 | 時期 | 期間 |
| | 海外(米国)輸出 Webマーケティング | 有 | 製造業(マテハン部品) | 2022/7～ | 1日/月 継続中 |
| | 超難度金属加工品の マーケティング | 有 | 製造業(ベンチャー) | 2023/4～ | 2日/月 継続中 |
| | 海外(米国)進出 新 規分野開拓 | 有 | 自動車部品製造業 | 2022/11～ | 2日/月 継続中 |
| | ビジネスモデル策 定・実践 | 有 | 物流業 | 2022/5～ | 2日/月 継続中 |
| | 創業分野 | 有 | ベンチャー | 2022/4～ | 1日/月 継続中 |
| | スタートアップ | 有 | スタートアップ | 2023/4～ | 1日/月 継続中 |